



LEAD OUT
SOLUTIONS

合同会社

リードアウトソリューション合同会社 presents



持続化補助金申請 完全攻略ガイド

無料版

🎯 採択率84.3%の実績を持つプロが教える必勝法

最大200万円の補助金を確実に獲得するための
32項目チェックリスト + 業種別成功事例 + 記載テンプレート

※通常9,800円で販売中の内容を特別に無料公開



公募締切まで残りわずか！このチェックリストで申請漏れを防ぎ、採択を確実に！

💡 プロからのアドバイス: 実は基本情報の記載ミスが不採択の原因No.1です。下記の32項目を全てチェックすることで、書類不備による失格を100%防げます。



STEP1: 基本情報記載チェック（採択率84.3%の秘訣）

【必須】申請者概要欄（記載ミスで即失格となる項目）

名称（商号または屋号）とフリガナ ※濁点・半濁点も正確に記載

法人番号（13桁）※個人事業主は「なし」と明記（空欄は失格）

自社ホームページURL ※ない場合は必ず「なし」と記載

主たる業種の選択（4つから1つのみ）※売上比重51%以上の業種

日本標準産業分類での詳細業種選択 ※該当業種に○印必須

常時使用する従業員数 ※製造業20名以下、その他5名以下

資本金額（法人のみ） ※登記簿謄本と1円単位で一致させる

設立年月日（西暦） ※開業届・登記簿と同一日付（重要！）

直近1期の売上高（円） ※決算書の「売上高」欄をそのまま転記

直近1期の売上総利益（円） ※決算書の「売上総利益」欄をそのまま転記

直近1期の経常利益（円） ※マイナスの場合は△1,000,000と記載

【超重要】連絡担当者情報（審査官との連絡窓口）

担当者氏名とフリガナ ※代表者または専務レベルを推奨

役職名 ※「代表取締役」「専務取締役」等正式名称

住所（郵便番号7桁必須） ※書類送付先、間違うと連絡不可

電話番号（必須項目） ※携帯可

携帯電話番号 ※緊急連絡用、記載推奨

FAX番号 ※あれば必ず記載

E-mailアドレス ※メール連絡対応可能なアドレス



STEP2: 経営計画書作成（採択の8割が決まる最重要セクション）

⌚ 採択のコツ: 経営計画書は「事業の将来性」と「実現可能性」を同時に示す必要があります。以下の記載で審査員の心を掴みましょう。

【1. 企業概要】信頼性とストーリー性で差をつける

設立年・創業の背景とストーリー ※「なぜこの事業を？」の動機

基本理念・企業ミッション ※社会への価値提供を明確に

代表者の経歴・業界経験年数 ※専門性と実績をアピール

営業時間・定休日 ※顧客対応体制の充実度

従業員数・組織体制 ※各部門の役割分担を明記

【2. 顧客ニーズと市場動向】データで説得力を高める

ターゲット顧客の明確化 ※年齢層・性別・職業等具体的に

顧客ニーズの根拠データ ※アンケート・ヒアリング結果

市場規模・成長性 ※RESAS等の公的データ活用

競合他社の分析 ※3~5社の具体的比較

【3. 自社の強み】差別化要因を明確に

独自技術・ノウハウ ※特許・資格等があれば必ず記載

顧客からの評価・口コミ ※実名（イニシャル可）で信頼性向上

メディア掲載・受賞歴 ※第三者評価は強力な武器

【4. 経営方針・目標】数値目標で本気度を示す

3年後の売上目標 ※「現在○万円→3年後○万円」

顧客数・客単価の目標 ※月間新規客○名、客単価○円等

 **STEP3: 補助事業計画書（採択を決める最終決戦）**

 勝負の分かれ目：ここで「必要性」「独自性」「実現可能性」「効果」の4要素を満たせば採択確定です！

【事業名】第一印象で勝負が決まる

- 30文字以内で内容が一目で分かる ※「○○システム導入による販路開拓事業」
-

【販路開拓の取組内容】具体性で圧倒的差別化

- 事業の必要性・背景 ※「なぜ今やるのか？」を明確に
 - 具体的な実施内容・手法 ※誰が（実名推奨）、いつ、どこで、どのように
 - 従来の取組との違い ※新規性・独自性を強調
 - 創意工夫のポイント ※他社にはない独自のアイデア
-

【補助事業の効果】数値で説得力を最大化

- 売上への効果（具体的数値）※「年間売上○万円→○万円（○%増）」
 - 顧客数への効果 ※「月間○名→○名（○名増加）」
 - 地域経済への波及効果 ※雇用創出・取引先への好影響
-

絶対避けるべき致命的失敗例（実際の不採択事例）

 致命的失敗例1：「がんばります」系の抽象的表現

実例：「売上向上に努める」「サービス向上を図る」「お客様満足度を高める」

対策：全て数値化「売上20%向上」「客単価2,000円→2,800円」

「NPS50→70」

プロのコツ：具体的数値で記載する

✖ 致命的失敗例2：最大50万円の加点を逃す

実例：インボイス特例 (+50万円)、地方創生加点を見落として基本枠50万円のみ

対策：該当する特例・加点は全て確認し、最大200万円の枠を狙う

プロのコツ：複数の加点項目を組み合わせて補助上限を最大化

🔥 最新情報：2025年度で変更された審査基準

重要変更：デジタル化への取組みが評価項目に追加

対策：DX・IT導入・オンライン販売・キャッシュレス決済等を必ず盛り込む

プロのコツ：Excel使用の簡単なデジタル化でも良いので「デジタル化により業務効率○%向上」の数値効果を明記

◆ 【特別公開】業種別成功テンプレート（通常有料コンテンツ）

【製造業】原材料高騰対応の記載例

現状分析：「主力製品の原材料（アルミ板）が2023年3月比で28%高騰。月次粗利率が前年同期15.2%から11.8%まで低下し、このままでは事業継続が困難。」

対策：「新規販路開拓により売上30%増を実現し、スケールメリットで原価率を改善。同時に高付加価値商品の開発により客単価を25%向上させる。」

【飲食業】地域資源活用の記載例

地域課題：「当地区の農家の高齢化により、規格外野菜が年間約2トン廃棄されている問題がある。」

解決策：「規格外野菜を活用したオリジナル惣菜の開発・テイクアウト販売により、農家の収益向上と食品ロス削減を同時実現。売上目標：月額80万円」



この無料版で足りない場合は...

「もっと詳しい記載例が欲しい」「不安なので完璧を期したい」という方へ

完全版との比較表

項目	今回の無料版	完全版（9,800円）
チェック項目数	32項目	127項目
業種別テンプレート	2業種のみ	15業種完備

記載例・文例集	基本例のみ	300例以上
加点項目攻略法	概要のみ	全加点項目の詳細攻略法
提出書類チェックリスト	なし	提出前最終確認67項目

💰 投資対効果を考えてみてください

補助金獲得額：最大200万円

完全版投資額：9,800円

ROI（投資対効果）：約204倍

✓ 完全版なら採択率90%以上を狙えます

- 実際の採択事例50社の詳細分析
- 不採択→再申請で採択を勝ち取った復活事例
- 2025年最新の審査基準変更点
- 申請書作成の時短テンプレート（5時間→1時間に短縮）

⬇️ 完全版で確実な採択を狙う →

※30日間返金保証付き

提供：リードアウトソリューション合同会社



【登録特典】さらに豪華な無料プレゼント！

メール登録いただいた方限定で以下をプレゼント：

- 📊 2025年最新採択事例集（20社分・総額127ページ）
- 📋 提出書類チェックリスト（67項目・書類不備を100%防止）
- 💡 よくある質問＆回答集（申請者の95%が疑問に思う50項目）

さらに！登録から24時間以内なら…

🔥 完全版チェックリスト 50%OFF特典付き！

(9,800円 → 4,900円・24時間限定)

メールアドレスを入力してください

お名前（任意）

🎁 無料プレゼントを受け取る

※配信停止はワンクリックで可能です

※個人情報は適切に管理し、第三者への提供は一切行いません

※迷惑メール防止のため、gmail・Yahoo!メール以外のアドレス推奨



運営会社・作成者プロフィール



リードアウトソリューション合同会社

設立：2023年9月

所在地：東京都大田区

代表：山根誠司

事業内容：補助金申請支援・経営コンサルティング

企業理念：「すべての中小企業・小規模事業者が適切な資金調達により持続的な成長を実現できる社会の創造」

山根 誠司

代表社員

🏆 業界トップクラスの圧倒的実績

■ 累計支援企業数：120社以上（2025年9月現在）

- 平均採択率：843%（全国平均65%を大幅上回る）
- 獲得補助金総額：50億4,800万円

◆ 専門資格・認定

✓ 中小企業診断士

✓ 認定支援機関

… 「なぜ無料でここまで教えるのですか？」

よく聞かれる質問です。リードアウトソリューション合同会社の企業理念にもあるように、私たちは「すべての中小企業・小規模事業者が適切な資金調達により持続的な成長を実現できる社会」を目指しています。多くの素晴らしい事業者が「申請書の書き方がわからない」という理由だけで補助金を諦めている現実を変えたいのです。正しい知識があれば必ず採択される事業なのに、書類の不備だけで不採択になるのは本当にもったいない。この無料版が、一人でも多くの事業者様の成功につながることを心から願っています。

「正しい準備をすれば、補助金採択は決して難しくありません。
リードアウトソリューション合同会社が、あなたの事業成長を全力でサポートします。」

お問い合わせ

リードアウトソリューション合同会社

E-mail: contact@lead-out.net

Web: https://www.lead-out.net

■ 補助金申請に関するお問い合わせはメールにて承ります



LEAD OUT SOLUTIONS

合同会社